



FORTEMENTE APPASSIONATO DI VENDITE, CON SPICcate DOTI COMUNICATIVE E ALTAMENTE PREDISPOSTO A GESTIRE RAPPORTI INTERPERSONALI. HO L'OBIETTIVO DI CRESCITA ED IMPROVEMENT CONTINUO NEL COMMERCIO AL FINE DI POTER RICOPRIRE RUOLI DI RESPONSABILITA'

COMPETENZE

- ✓ Precisione e pianificazione
- ✓ Orientamento al risultato
- ✓ Proattività e propositività
- ✓ Flessibilità di pensiero
- ✓ Capacità di lavoro in team

SOFTWARE

Excel, PowerPoint, Word, JD Edwards EnterpriseOne9 di Oracle

CONTATTI



21/09/1982



Cesena, Italy



349 0797187



rotondosandro@gmail.com



<http://linkedin.com/in/sandro-rotondo-4730b0175>

SANDRO ROTONDO

COMMERCIALE, CANALE INGROSSO ITALIA NORD/OVEST

ESPERIENZA PROFESSIONALE

06/2007 -
on going
Cesena, Italia

GESCO CONSORZIO COOPERATIVO (GRUPPO AMADORI)

Impiegato Commerciale

- Gestione pacchetto clienti di circa 35 ragioni sociali
- Contrattazione prezzi, inserimento e gestione ordini a sistema
- Monitoraggio quotidiano andamento vendite clienti e linee di prodotti in essere
- Supporto clienti con attività promozionali dedicate
- Gestione inventario di magazzino
- Gestione credito clienti

2010 - on going
Forlì, Italia

Speaker, DJ e presentatore eventi

- Attualmente Speaker ufficiale Cesena Calcio
- Attualmente Dj Radiofonico presso Radio Studio Delta, ogni lunedì sera 20-23 con "Casa Base"
- Presentatore di eventi in piazze, teatri e palazzetti

FORMAZIONE

03/2007 Laurea Triennale in Sociologia e Scienze Criminologiche per la Sicurezza
Università degli Studi di Bologna, sede di Forlì
96/110

2001 Diploma di Maturità Scientifica
Liceo Scientifico A. Righi, Cesena
80/100

LINGUE

Italiano: Madrelingua | Inglese: A1